



<input checked="" type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>

Oppiaine	Kansantaloustiede	Päivämäärä	27.6.2008
Tekijä(t)	Jonni Rahko	Matrikkelinumero	
		Sivumäärä	62
Otsikko	Behavioristinen taloustiede ja riskillinen valinta - teoria, anomaliat ja kokeellisia tuloksia		
Ohjaaja(t)	Professori Hannu Vartiainen, Yliassistentti Elias Oikarinen		

Tiivistelmä

Perinteinen talous- ja rahoitusteoria pohjautuvat pitkälti odotetun hyödyn teorian mukaisiin oletuksiin hyödyn maksimoimisesta, täydellisestä informaatiosta ja rajoittumattomasti rationaalisista päätöksentekijöistä. Kahnemanin ja Tverskyn 1979 julkaisemasta Prospektiteoriasta sai varsinaisesti alkunsa uusi, perinteistä teoriaa ja käyttäytymistieteitä yhdistelevä suuntaus, jota yleisesti kutsutaan behavioristiseksi taloustieteeksi.

Tämän tutkielman tavoitteena on kirjallisuuskatsauksen muodossa antaa lukijalle käsitys behavioristisesta taloustieteestä, vertailla perinteistä ja uutta teoriaa keskenään ja tarkastella muutamia behavioristisen rahoituksen tutkimusalueita lähemmin. Näitä ovat disposition effect, katumus ja raamitus. Lisäksi jälkimmäisen puolen empiirisessä osiossa suoritetaan muiden tutkijoiden vastaavia yhdistelevä eksperimentti, jonka tavoitteena on selvittää koulutuksen ja sukupuolen vaikutusta kapean ja laajan raamin näkemiseen ja sitä kautta johdonmukaiseen vastaamiseen riskillisessä valintatilanteessa.

Eksperimentin tuloksissa ei juurikaan ollut merkittäviä eroja ensimmäisen vuosikurssin ja valmistumassa olevien opiskelijoiden välillä, muutamien kysymysten kohdalla jommat kummat vastasivat johdonmukaisemmin ja muutamien kohdalla tulokset olivat käytännössä samat. Sen sijaan miesten ja naisten välillä oli selkeitäkin eroja. Suurimmassa osassa kysymyksiä miesten vastaukset olivat keskimäärin noin 15 prosenttia naisia johdonmukaisemmat.

Tutkimukseni tulosten perusteella uskon, ettei yksinkertaisiin valintatilanteisiin vastaamisessa käytetä sellaisia kognitiivisia resursseja, joita korkeakoulutus kehittäisi, mikä selittäisi opiskeluaan aloittavien ja päättävien opiskelijoiden tulosten samankaltaisuuden jättäen kuitenkin tilaa yksilöllisille eroille. Miesten ja naisten välisiä eroja varmasti selittävät myös yksilökohtaiset tekijät, mutta uskoakseni myös aivojen erilainen rakenne ja etenkin numeroita ja prosenttilukuja sisältävissä kysymyksissä miesten keskimääräisesti naisia korkeampi matemaattinen lahjakkuus.

Asiasanat	Behavioristinen taloustiede, prospektiteoria, disposition effect, katumus, raamitus, kapea ja laaja raami, anomaliat, rajoittunut rationaalisuus
Muita tietoja	